



Grand Groupe opérant dans le secteur de l'immobilier, reconnu par sa participation active dans le développement du secteur et sa contribution majeure dans son expansion à l'échelle nationale recrute :

CADRE COMMERCIAL POUR LA SOCIETE AL OMRANE **AL JANOUB**

Mission:

- Assurer les actions de prospection commerciale à la recherche de nouveaux clients ;
- Renforcer la force de vente des agences pour développer les ventes et assurer la satisfaction des clients.

Principales attributions :

- Accueillir, informer et gérer la clientèle;
- Elaborer un plan de prospection commercial ;
- Suivre et développer un portefeuille client ;
- Elaborer des plans d'action commerciaux et contribuer à l'élaboration d'argumentaire de vente en collaboration avec les différents services concernés
- Assurer une remontée d'information aux clients internes concernées sur le produit, le marché, les actions commerciales, la concurrence...
- Elaborer et exploiter des tableaux de bords d'activité de la force de vente ;
- Assurer une veille concurrentielle des produits ;
- Participer à la préparation des dépliants et à leur actualisation ;
- Participer à la préparation des annonces de commercialisation ;
- Participer à la préparation des journées portes ouvertes ;
- Assurer la veille pour identifier les prospects à fort potentiel par type de produits ;
- Participer à la présentation des campagnes de promotion sur les produits avec l'équipe de la force de vente ;



Conditions d'accès au poste

- BAC+5, grande école de commerce ou Diplômé d'état en Management Commercial ou Marketing stratégique ou équivalent.
- Une expérience d'au moins deux ans dans un poste de responsabilité.
- Mobilité géographique

Compétences requises

A- MANAGERIALES

- ✓ Fixer ses priorités et ses objectifs en concertation avec sa hiérarchie et en assurer le suivi ;
- ✓ Informer régulièrement sa hiérarchie sur tous les aspects de la gestion commerciale ;
- ✓ Veiller à la conformité de ses actions par rapport aux orientations et procédures définies.

B- TECHNIQUES

- ✓ Connaissances et pratiques confirmées en commercial ;
- ✓ Bonne maîtrise des produits proposés par la société ;
- ✓ Connaissances approfondies des domaines : techniques de Commerce de logements, maîtrise des concurrents et de leurs produits
- ✓ Maîtrise des négociations avec les clients.

C- APTITUDES

- Organisé, rigoureux, doté d'une grande aisance relationnelle ;
- Ecoute active ;
- Bon esprit d'équipe ;
- Capable de prendre du recul par rapport aux problèmes rencontrés tout en y apportant une critique constructive.

Si vous possédez les qualifications requises pour le poste, merci d'envoyer votre candidature (cv) + photo par mail à l'adresse suivante :

cc.aljanoub2018@alomrane.gov.ma

DERNIER DELAI DE DEPOT DES CANDIDATURES : 20/04/2018